あすの時代を創るパートナーです

癒しの空間を
いつも清潔に、
安全に。

浴場の
衛生管理は
日産化学の
ラインナップで…

自動塩素供給機なら
ハイフィーダーTHS型シリーズ
ハイフィーダーTHS型シリーズは薬剤固結に強いロータリーフィーダーの働きで少量の顆粒塩素剤をきめ細かく供給するので安定した水質管理が可能です。
[使用薬剤] スターフレッシュ
(主成分:ジクロルイソシアヌル酸ナトリウム)

Personal
(1浴槽用)
デジタルパルスポンプでらくらく管理

Spa
4つの浴槽を同時管理

浴槽水の除菌と清澄に
ハイライト®SPAシリーズ
ハイライトSPA60
ハイライトSPA90
ハイライトMT-90
ハイライトSPA-FC3(配管洗浄剤)
ハイライトSPA-FC3プラス(配管洗浄剤)
◎優れた除菌と衛生効果
◎濁りを抑えて透明度を維持
◎レジオネラ菌対策にも最適
◎汗や不快臭を抑制
◎安全で取り扱いが簡単

残留塩素の測定には
アクアチェック®シリーズ
浴場・プール用 アクアチェック3
総残留塩素用 アクアチェックTC
◎簡単操作で高い信頼性
◎測定結果がすぐ判る
◎環境にやさしい廃液ゼロ

日産化学株式会社
化学品事業部　ファインケミカル営業部
本　社 東京都中央区日本橋2-5-1　電話　03 (4463) 8150

日産化学

消毒剤メーカー

除菌力、持続力が強い

プールや浄化槽など消毒剤のメーカー、日産化学は温浴施設の衛生管理に、塩素剤「ハイライトSPA」シリーズや、水質検査試験紙「アクアチェック」シリーズなどを提案している。

ハイライトSPAシリーズは、有効塩素量が多いうえ、溶解液が殺菌力の強い中性～弱酸性を示す塩素化イソシアヌル酸が主成分。このため除菌力、持続力が強く、浴室の塩素臭も少ない。

速溶性顆粒剤「ハイライトSPA60」や徐溶性錠剤「ハイライトMT90」、金属を腐食させず、においも少ない特許処方の塩素系配管洗浄剤「ハイライトSPA―FCシリーズ」などに加え、近年では、このSPA―FCシリーズに、「ハイライトSPA―FC3プラス」を追加した。

ハイライトSPA―FC3は、レジオネラ属菌や黄色ブドウ球菌、大腸菌など各種雑菌を三つの効果「トリプル効果」で除菌するもので、新商品のFC3プラスは、前処理剤として「スケール溶解剤」を追加。同剤は、バイオフィルム増殖の土台となるカルシウムスケールを溶解し、バイオフィルムをはがしやすい状態にする。さらに、洗浄後にバイオフィルムを付きにくくする。

浴槽水などの塩素測定には水質検査試験紙、アクアチェックシリーズを提案。測定は15～30秒で終了し、薬品が不要で廃液も出ない。浴槽水・プール水用の「アクアチェック3」は、浴槽の高濃度処理に対応。1㍑当たり10㍉㌘までの残留塩素濃度の計測が可能だ。

ほかにも、さまざまな場所を素早く洗浄・除菌できる低腐食タイプの「サンプラントマイルド」なども用意している。

■企業概要

本　　社	東京都中央区日本橋2の5の1　日本橋高島屋三井ビルディング
創　　業	1887年（明治20年）　資本金　189億4200万円
事業内容	消毒剤などの化学品をはじめ、機能性材料や農業・医薬化学品など各製品の開発、製造、販売
従業員	連結2511人、単体1819人（2018年3月現在）

バンクレンタカー

オーダーメード型カーリース

「繁忙期だけ短期リース」
ニーズに応じた貸し出し

自動車の賃貸借、売買を手掛けるバンクレンタカー(東京都中央区)は、旅館やホテルの宿泊施設、各地の観光施設に向け、「オーダーメード型カーリース」を提供している。「繁忙期だけ送迎車を増やしたい」「冬季のみの営業で、夏場は車両を使用しない」などの困りごとに応えるサービスだ。

同社は従来、レンタカー会社へのカーリースを行っており、業界での実績は抜群。その実績を生かした仕入れ力と全国各地にある営業所のネットワークを強みとし、現在追い風を受ける観光業界の需要に応えるべく、取り組みを強化している。

同サービスの特徴は、①繁忙期だけの短期リースが可能②利用者のニーズに合わせた自由な商品設定・プランニングが可能③低価格での貸し出しを実現④契約満了後の買い取りが可能といった点が挙げられる。

レンタカー会社においては、繁忙期に通常の保有台数では供給可能な車両が不足してしまうという悩みが生じる。同社は、そんな悩みに応えるべく、社名の由来でもある「レンタカー会社の銀行」として、これまでレンタカー会社を支えてきた。そのノウハウを駆使すれば、レンタカー会社だけでなく宿泊施設や観光地などにも、必要な期間だけ車両を貸し出すことができると考え、新たに事業として拡大させることに注力している。

車両の貸し出し期間は、3カ月からで、施設それぞれの需要に合わせた設定が可能。「レンタカーを短期で活用することで、繁忙期などの機会損失が防げる」と同社。

そのほか、前述のレンタカー会社への車両貸し出しで培った商流(メーカー直接仕入れなど)を生かした、低価格でのリースを実現している。

サービスの特徴の中でも、ニーズに応じた車両手配が可能な点は、最大の魅力。あらかじめ繁忙期が分かっていれば、さまざまなオプションを装備した車両の手配が可能となる。例えば、色やグレードの指定、4WD車の手配のほか、スキーキャリアの装備、車いすの乗り入れに対応した装備、外国人ユーザー向けの外国語対応ナビなど。

また、車両メーカーも問わず、新車、中古車いずれも指定することができる。買い替えは難しくても、レンタカーとしてであれば、年式の新しい快適な送迎車を導入するハードルが低くなり、顧客満足度の向上にも貢献するのではないか。また、短期のリースをうまく活用して、送迎車の導入をお試しで実施することもできる。さらに、リース期間満了後に貸し出し車両を引き続き使用したい場合、買い取ることができるのも魅力だ。

送迎車などの用途への車両貸し出しだけでなく、宿泊施設自ら車を貸し出すサービスを提供することも可能。駐車場などの車両置き場さえあれば、自館でレンタカー貸し出しを事業として始めることができ、宿泊費以外の収益を拡大させると同時に、新たなオプションサービスとして他の施設との差別化を図ることもできる。宿泊施設以外でも、自治体や観光協会・DMOが貸し出し者となり、レンタカーを使ったオリジナルの周遊プランを設定するなど、さまざまな場面での活用が期待される。

同社は、レンタカー需要の多い北海道や沖縄などの観光地で数多くの実績を持っている。具体的には、ホテルやペンション、マンスリーマンションなどで同社が提供する貸し出し車両が活用されている。最近では長期滞在のインバウンド旅行者が滞在中に車両を利用するなど、旅行の幅を広げることにも一役買っているとのこと。

18年12月には北海道支店を開設させ、さらなる営業・サポート体制の強化を図っている。全国に35の営業所を持っており、エリアを問わず対応ができるのも同社の強みだ。

近頃は、車を購入するのではなく、カーシェアなどのサービスを利用する人も増えている。個人、法人問わず、車の調達方法も大きく変わっており、法人においては所有からリースへ、また繁忙期のみ増車での対応をするなど、さまざまな対応方法がある。「地域特性や季節変動の動向を把握し、短期間のリース・レンタカー、グループによる買い取り保証など、顧客のニーズの変化に素早く対応すべく、オーダーメードの商品を顧客と一緒に開発していきたい。新しい車の活用方法や価値を作り出す、そんな提案をできる企業であり続けたい」と同社。今後の展開に期待したい。

■企業概要

本　　社	東京都中央区日本橋浜町2の5の1　東洋浜町ビル5階
設　　立	2012年1月
事業内容	自動車の賃貸借、売買

旅館・ホテル・DMO法人様の「こんなサービスあったらいいな！」に応える
レンタカーサービスあります！

快適な送迎車で
顧客満足度アップ！
レンタカーで
宿泊費以外の収益を拡大！

年式の新しい送迎車が欲しい
レンタカーの提供で差別化を図りたい
売り上げをもっと伸ばしたい…！
顧客満足度と共にUP！

車両貸出数日本最多のビジネスレンタカー会社
株式会社 バンクレンタカー
〒103-0007　東京都中央区日本橋浜町2-5-1 東洋浜町ビル5F
☎03-3668-1166(代表)
営業時間：平日9:30～18:30 (年末年始休業日 12月28日～1月3日)
QRコードで今すぐアクセス！→
https://www.bank-rentacar.co.jp/